



ДЕПАРТАМЕНТ
информатизации и связи
Краснодарского края
ГОСУДАРСТВЕННОЕ УНИТАРНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ
Краснодарского края

**«ЦЕНТР ИНФОРМАЦИОННЫХ
ТЕХНОЛОГИЙ»**

(ГУП КК «ЦИТ»)

350002, г. Краснодар, ул. Северная, 490

Тел. (861)298-12-98, факс (861)298-12-99

e-mail: cit@krasnodar.ru;

сайт: www.cit-kuban.ru

ИНН 2308065195 КПП 231001001

ОГРН 1022301199931

Руководителям организаций
всех форм собственности

24.01.2017 № 173-17

на № _____ от _____

О семинаре по 44-ФЗ для поставщиков

14 февраля 2017 года ГУП Краснодарского края «Центр информационных технологий» (ГУП КК «ЦИТ») проводит 1-дневный семинар «Законодательство о контрактной системе с позиции поставщика: читаем, применяем, побеждаем» (дата проведения семинара перенесена с 31.01.2017 на 14.02.2017 по причинам производственного характера).

Законодательство о контрактной системе столь многослойно, противоречиво и оперирует таким количеством неоднозначных разъяснений контролирующих органов, что самостоятельно разобраться в этих хитросплетениях непросто даже профессиональному юристу. А с необходимостью безусловного применения руководящих нормативных актов, как то: Постановление Правительства РФ от 26 сентября 2016 г. № 968 «Об ограничениях и условиях допуска отдельных видов радиоэлектронной продукции, происходящих из иностранных государств, для целей осуществления закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд» и соотнесения его с приказом Минэкономразвития РФ от 25 марта 2014 года № 155 «Об условиях допуска товаров, происходящих из иностранных государств, для целей осуществления закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд», и иных, вызывающих настоящую головную боль Заказчика и проблемы Поставщика разобраться в них – значит – победить!

В рамках семинара слушатели примут участие в решении практических задач по различным стадиям закупок, разберут структуру документов, применяемых в контрактной системе и вызывающих наибольшие сложности в правоприменении.

Семинар ведет Е.А. Елец: кандидат юридических наук, доцент кафедры менеджмента и маркетинга Краснодарского регионального института агробизнеса, доцент кафедры уголовного права и криминологии КубГУ. Практикующий юрист с 2000 года (работа с жалобами по 44-ФЗ и 223-ФЗ); представление интересов физических и юридических лиц в гражданском и

арбитражном процессах; защита интересов физических и юридических лиц в производстве по делам об административных правонарушениях; экономические споры, трудовые споры и т.д.).

Мероприятие состоится 14.02.2017 с 10-00 до 17-00 в ГУП КК «ЦИТ» по адресу: город Краснодар, ул. Северная, 490 (БЦ «Кутузовский», 11 этаж).

Стоимость участия одного слушателя в семинаре составляет 7500 рублей.

По окончании семинара каждый участник получит именной сертификат.

Заявку на участие в семинаре следует направлять на электронный адрес cit-obuchenie@krasnodar.ru в срок до 07.02.2017. Информацию о зачислении участников в группу и ходе договорной работы необходимо уточнять по телефонам отдела обучения: 8(861) 298-12-68, 298-12-69, 298-12-70.

Приложение: 1. Программа семинара на 1 л. в 1 экз.
2. Заявка на участие на 1 л. в 1 экз.

Руководитель управления
регионального развития



А.Л. Руденко

Программа семинара

«Законодательство о контрактной системе с позиции поставщика: читаем, применяем, побеждаем»

1. Новации в правовом регулировании закупок в соответствии с переходом унитарных предприятий на позиции 44-ФЗ с 1 января 2017 года: обходим подводные камни.
 2. Алгоритм действий поставщика от возникновения интереса к закупке до определения протокола подведения итогов:
 - 2.1. *Изучаем документацию о закупке и готовим запросы о разъяснении документации.*
 - 2.2. *Готовим заявку (содержание 1 и 2 частей, или что не имеет права требовать заказчик).*
 - 2.3. *Подача заявки, или немного о хитростях площадок.*
 - 2.4. *Анализируем протокол рассмотрения первых частей заявок, или что делать, если Вас отклонили.*
 - 2.5. *Сложности в процедуре торгов, или как проявляется сговор.*
 - 2.6. *Рассмотрение вторых частей заявок: существующие коллизии регионального правоприменения.*
 3. Алгоритм действий поставщика, начиная с протокола подведения итогов и до завершения исполнения контракта.
 - 3.1. *Подписание контракта: когда можно считать себя победителем.*
 - 3.2. *Сложности стадии исполнения контракта.*
 - 3.3. *Особенности внесения изменения в контракт и его расторжения.*
 4. Действия при отсутствии компромисса между Заказчиком и Поставщиком: особенности обжалования на различных стадиях процедуры закупки.
 - 4.1. *Жалоба на положения документации о закупке.*
 - 4.2. *Жалоба на действия (бездействия) Заказчика, комиссии, иных должностных лиц.*
 - 4.3. *Когда необходимо идти в суд: алгоритм подачи судебной жалобы.*
 5. Ответы на вопросы.
-

Семинар ведет **Елец Е.А.** – кандидат юридических наук, доцент кафедры менеджмента и маркетинга Краснодарского регионального института агробизнеса, доцент кафедры уголовного права и криминологии КубГУ. Практикующий юрист с 2000 года (работа с жалобами по 44-ФЗ и 223-ФЗ); представление интересов физических и юридических лиц в гражданском и арбитражном процессах; защита интересов физических и юридических лиц в производстве по делам об административных правонарушениях; экономические, трудовые споры и др.).